

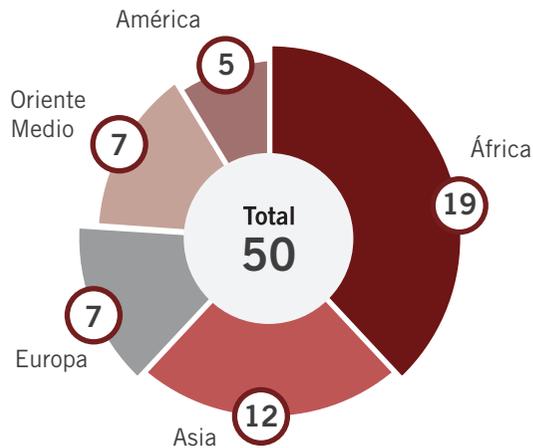
# Negociaciones y procesos de paz en 2019

Se identificaron cinco nuevos procesos de negociación y diálogo en 2019, en Camerún, Haití, Papúa Nueva Guinea y –con carácter exploratorio– en Iraq e Irán

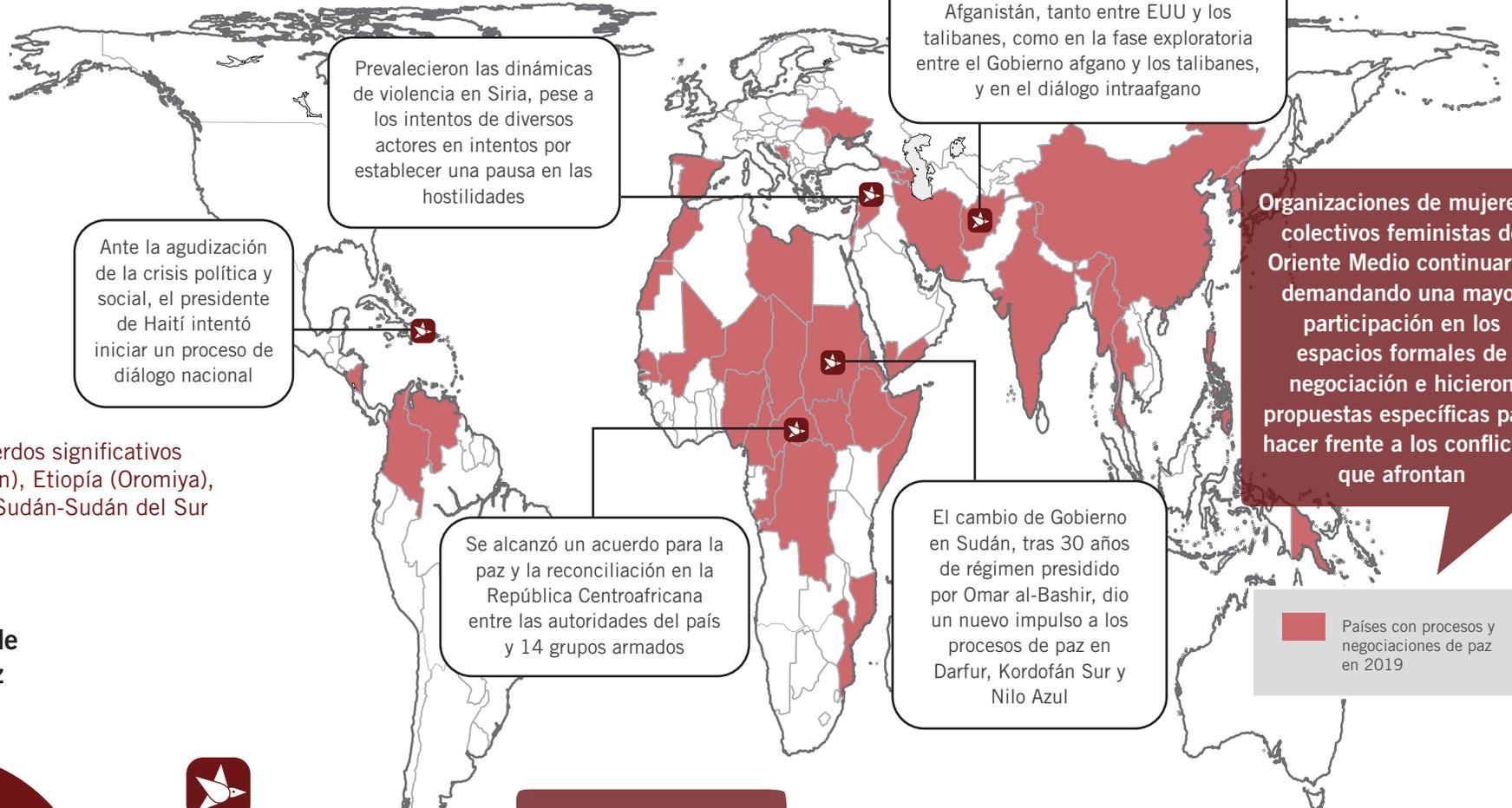


En 2019 se alcanzaron acuerdos significativos en Camerún, Etiopía (Ogadén), Etiopía (Oromiya), Mozambique, RCA, Sudán, Sudán-Sudán del Sur y Yemen

## Distribución geográfica de las negociaciones de paz



Persistieron las dificultades y obstáculos que enfrentan las mujeres para participar en procesos formales y para la incorporación de la perspectiva de género en las negociaciones, pese a avances como en Afganistán y Papúa Nueva Guinea



Prevalcieron las dinámicas de violencia en Siria, pese a los intentos de diversos actores en intentos por establecer una pausa en las hostilidades

Ante la agudización de la crisis política y social, el presidente de Haití intentó iniciar un proceso de diálogo nacional

Se alcanzó un acuerdo para la paz y la reconciliación en la República Centroafricana entre las autoridades del país y 14 grupos armados

Hubo avances importantes en relación a Afganistán, tanto entre EEUU y los talibanes, como en la fase exploratoria entre el Gobierno afgano y los talibanes, y en el diálogo intraafgano

El cambio de Gobierno en Sudán, tras 30 años de régimen presidido por Omar al-Bashir, dio un nuevo impulso a los procesos de paz en Darfur, Kordofán Sur y Nilo Azul

Organizaciones de mujeres y colectivos feministas de Oriente Medio continuaron demandando una mayor participación en los espacios formales de negociación e hicieron propuestas específicas para hacer frente a los conflictos que afrontan

El 80% de los procesos y negociaciones analizados contaban con la participación de terceras partes

### Temas recurrentes en las agendas de negociación

- Treguas, altos el fuego y cese de hostilidades
- Desarme, desmovilización y reintegración de combatientes
- Estatus de territorios en disputa y reconocimiento identitario de minorías
- Reparto del poder político

### Principales terceras partes involucradas en las negociaciones

